



Name: Punkte Total

Aufgabe 1a		
Stellenbeschrieb		
Instanzenbild	1	
Aufgabenbild	1	
Leistungsbild	1	
Anforderungen	1	
Unterschrift & Datum	1	
Strukturierter Aufbau	1	
Total	6	
Aufgabe 1b		
Raster (Balken) oder FlowChart	3	
Falls keine Raster mit Balken oder Flow Chart -2		
Sinnvoller Ablauf (mind. 6 Schritte)	3	
Total	6	
Aufgabe 2a		
3 Argumente pro Direkt	1.5	
3 Argumente contra Direkt	1.5	
3 Argumente pro Indirekt	1.5	
3 Argumente contra Indirekt	1.5	
Total	6	
Aufgabe 2b		
Entscheid	2	
Begründung	2	
wenn kein Bezug zu 2a - 2 Punkte		
Total	4	
Aufgabe 3a		
Nennung mind. 2 Kundengruppen	2	
Ausführliche Begründungen	2	
Total	4	
Aufgabe 3b		
Nennung 5 Massnahmen Verkauf	2.5	
5 Beschreibungen	5	
5 Begründungen	2.5	
wenn keine Hinweise zur Dringlichkeit und Umsatz minus 3 Punkte		
Total	10	
Aufgabe 4		
Massnahmen Vorher (Vorbereitung)	3	
Massnahmen Während (Durchführung)	3	
Massnahmen Nachher (Nachbearbeitung)	3	
Logischer Ablauf/Aufbau Fallbezug Akquise	2	
wenn kein Fallbezug - 5 Punkte!		
Total	11	
Aufgabe 5a		
Mind. 5 Stichworte inkl. Beschreibung	5	
wenn keine Beschreibung - 2.5 Punkte!		
Total	5	
Aufgabe 5b		
Mind. 4 Massnahmen inkl. Beschreibung	4	
8 Stichworte "Punkte zu beachten"	4	
falls VERKAUF nicht klar berücksichtigt -4 Pkt.		
Total	8	
	60	

NOTENRASTER

0 bis 02	1	03 bis 08	1.5	09 bis 14	2
15 bis 20	2.5	21 bis 26	3	27 bis 32	3.5
33 bis 38	4	39 bis 44	4.5	45 bis 50	5
51 bis 56	5.5	57 bis 60	6		