MIS |MAIS | VAIS| – Übungs-Nr.	Aufgabe 5.5.14

Der neue Vertriebscontroller wird mit dem Verkauf auch ein VIS aufzubauen haben. Nennen Sie 6 Punkte, welche ein VIS erfüllen muss, damit dieses auch die wirkungsvolle Zielerreichung garantiert, wenn man einen solchen finanziellen Aufwand und die Anschaffung auf sich nimmt:

copyright by swiss marketing academy

Deine Lösung		Aufgabe 5.6.14
Nr.	**Eigenschaft und Beschreibung**	**Begründung**
1	Flexibel, muss jederzeit ausbaubar sein	Wir haben stetig neue Bedürfnisse, neue Kunden, neue Länder und neue Produkte.
2	Benutzerfreundlichkeit muss gewährleistet sein	Wenn das VIS nicht benutzerfreundlich ist, verlieren wir viel Zeit und die Mitarbeiter sind dadurch unnötig genervt.
3	Stabil; möglichst wenig Ausfälle	Der Verkauf muss möglichst ohne Ausfälle arbeiten können, da er das System oft auch beim Kunden benutzt.
4	VIS muss von extern bedienbar sein	Der Verkauf muss abends oder unterwegs online Bestellungen erfassen können, muss Lieferfristen versprechen und daher die Vorräte kennen.
5	Zu schwere Dateien und Anwendungen im System machen es langsam	Die Dateien und das System allgemein dürfen nicht zu schwere Dateien haben, sonst brauchen wir stetig neue Hardware, da sonst das System zu langsam läuft oder sogar abstürzt.
6	Das System muss im Minimum 3-Sprachig sein	Das System muss im Minimum mit 3 Sprachen anwendbar sein. Alleine in der Schweiz brauchen wir schon zwingend Deutsch und Französisch. Englisch brauchen wir fürs Ausland